

Табела 9.1.

<b>Име, средње слово, презиме</b>		Лука В. Тодоровић	
<b>Звање</b>		Ванредни професор	
<b>Назив институције у којој наставник ради са пуним радним временом и од када</b>		Универзитет „Унион-Никола Тесла“, Београд, од 2008.	
<b>Ужа научна односно уметничка област</b>		Општи предмети	
<b>Академска каријера</b>			
	<b>Година</b>	<b>Институција</b>	<b>Област</b>
Избор у садашњезвање	2008	Факултет за менаџмент некретнина, Универзитет Унион Београд	менаџмент
Докторат	2007	Факултет политичких наука, Универзитета у Београду	Економски систем
Магистратура	1993	Факултет Политичких, Универзитета у Београду	Економски систем
Диплома	1978	Факултет политичких наука, Универзитета у Београду	Међународно политички
<b>Списак предмета које наставник држи на студијама првог и другог нивоа</b>			
	<b>Назив предмета</b>	<b>Назив студијског програма, врста студја</b>	<b>Часова активне наставе</b>
1.	Пословно преговарање	Развој и управљање некретнинама, - основне академске студије	3+2
2.	Односи с јавношћу	Развој и управљање некретнинама, -основне академске студије	2
3.	Менаџментпредузетништва	Развој и управљање некретнинама, -основне академске студије	2
<b>Репрезентативне референце (минимално 5 не више од 10)</b>			
1.	Тодоровић Л. „Процес транзиције у Србији и улога малих и средњих предузећа“; Факултет политичких наука; Београд; 2007.г.		
2.	Тодоровић Л., „Мала и средња предузећа и њихов утицај на извоз“; Економска дипломатија, бр. 7/8-9/10; Београд; 2007.г.		
3.	Тодоровић Л. „Устав и економско уређење“ – Зборник радова „Устав Републике Србије из 2006. – неки елементи новог политичког система“, Институт за политичке студије Трећи миленијум, Београд, 2007.г.,		
4.	Тодоровић Л., „Развој малих и средњих предузећа у националној привреди“, Српска слободарска мисао бр.73., јануар-фебруар 2008.г., Београд		
5.	Тодоровић Л., „Преуређење привреде- предузетништво и мала и средња предузећа“, Графопромет, Крагујевац, 2008.г.		
6.	Тодоровић Л., Конфликт и преговарање у међународним односима, Радови Филозофског факултета Универзитета Источно Сарајево, Филозофски факултет Пале, број 14., књига 2., 2012., Пале, стр. 221-23814		
7.	Тодоровић Л., Лобирање – усмерена комуникација са утицајним јавностима, Српска политичка мисао бр.2/2012, Институт политичких наука Београд		
8.	Тодоровић Л. и Николић И.; „Интегративно преговарање о интересима и потребама“ Пословна економија; 2009.г; Нови Сад		
9.	Тодоровић Л.– „Преговарање – структурирани процес комуницирања“; Невен, Београд, 2010		
10.	Тодоровић Л., Односи с јавношћу у кризним ситуацијама, часопис Сварог бр.5., Независни универзитет, октобар 2012., Бања Лука.		
<b>Збирни подаци научне, односно уметничке и стручне активности наставника</b>			
<b>Укупан број цитата</b>			
<b>Укупан број радова са СЦИ (ССЦИ) листе</b>			
<b>Тренутно учешће на пројектима</b>		<b>Домаћи:</b>	<b>Међународни:</b>
<b>Усавршавања</b>			
<b>Други подаци које сматрате релевантним:</b>			